



Key Account Manager*In E-Mobilität

Key Account Manager*In E-Mobilität

Standort: Ostschweiz

Start: Ab sofort oder nach Vereinbarung

E-Mobilität ist die Zukunft. Du möchtest die Transformation der Mobilität aktiv mitgestalten? Du bist stark in Vertrieb, Verhandlung und Kundenbetreuung? Dann werde Teil eines dynamischen Teams und treibe gemeinsam meiner Klientin Innovationen im Bereich der elektrischen Antriebe voran!

Deine Aufgaben – Das kannst Du bewegen:

- **Erster Ansprechpartner:** Du betreust internationale Kunden (Erstausrüster) und entwickelst langfristige Geschäftsbeziehungen im Bereich E-Mobilität für ATV (All-Terrain-Vehicle) Anwendungen.
- **Projektmanagement:** Du verantwortest die kommerzielle Abwicklung von Projekten, einschließlich der Verhandlung von Verträgen und Rahmenvereinbarungen.
- **Strategische Entwicklung:** Du identifizierst neue Technologien, Markttrends und Kundenbedürfnisse und leitest daraus Produktanforderungen und Roadmaps ab.
- **Markterschließung:** Du bist für die Entwicklung, Akquisition und Betreuung neuer Märkte und Kunden zuständig.
- **Repräsentation:** Du repräsentierst unser Unternehmen auf internationalen Fachmessen und bei Kundenbesuchen vor Ort.

Dein Profil – Das bringst Du mit:

- **Erfahrung:** Mehrjährige Berufserfahrung im Umgang mit internationalen Originalherstellern und Projekten in der Automobil- oder E-Mobilitätsbranche.
- **Ausbildung:** Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Berufserfahrung.
- **Vertriebskompetenz:** Ausgeprägte Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten mit nachweisbaren Erfolgen im B2B-Bereich.
- **Kommunikationsstärke:** Du bist ein exzellenter Kommunikator mit hoher Kundenorientierung und ausgeprägtem Verhandlungsgeschick.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil.
- **Reisebereitschaft:** Du bist flexibel und bereit, international zu reisen.

Angebot wird – Das erwartet Dich:

- **Innovatives Umfeld:** Arbeiten an zukunftsweisenden Projekten in der E-Mobilität mit modernster Technologie.
- **Karrierechancen:** Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Optionen.
- **Teamgeist:** Zusammenarbeit in einem motivierten, internationalen Team, das Innovation und Zusammenarbeit schätzt.

Bereit, die Zukunft der Mobilität mitzugestalten?

Weitere Vakanzen in diesem Betrieb

- [Key Account Manager*In E-Mobilität](#)